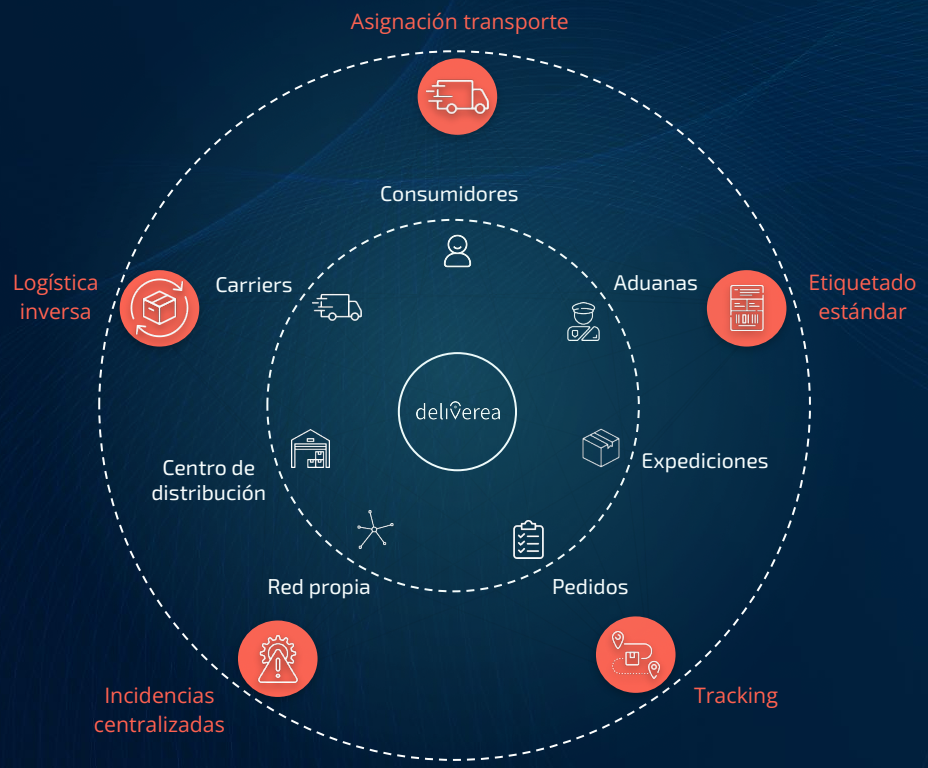
deliverea
Partners

Partner Program

Business Partners
Tech Partners

¿Qué hacemos en Deliverea?

deliverea Partners



Facilitamos la gestión de la distribución con una herramienta **transversal** e **innovadora**. ¿Cómo?

- **Centralizando**
  Para gestionar **toda la logística** desde **una misma plataforma**.
- **Estandarizando**
  Y **optimizando** procesos, **agilizando** el flujo de expediciones.
- **Automatizando**
  Utilizando la **tecnología** para ser **más eficientes**.

Llega más lejos con nosotros

deliverea Partners

Los partners son una extensión vital del área comercial y la estrategia de go to market de Deliverea. Nuestro programa permite revender las soluciones de Deliverea combinando **experiencia técnica, formación consultiva y recursos de marketing.** Está orientado a dos tipos de partners:

Business Partner

Servicios de consultoría, prescriben soluciones para optimizar procesos internos. Generan demanda de servicio y **venden las soluciones ofrecidas por Deliverea directamente a sus clientes.**

Tech Partners

Ofrecen implementación, soporte y operación. Su departamento de ingeniería acompaña durante el despliegue de una solución. Pueden ser: **integradores de sistemas, ISVs y consultorías en el ámbito de la gestión y las operaciones.**

Comercializa una **solución robusta** en el ámbito de la distribución de la **última milla en el sur de Europa**.

¿Qué supone ser partner de Deliverea?

deliverea Partners

Nuestro programa **favorece la generación de oportunidades** de negocio y la atracción de nuevos clientes.

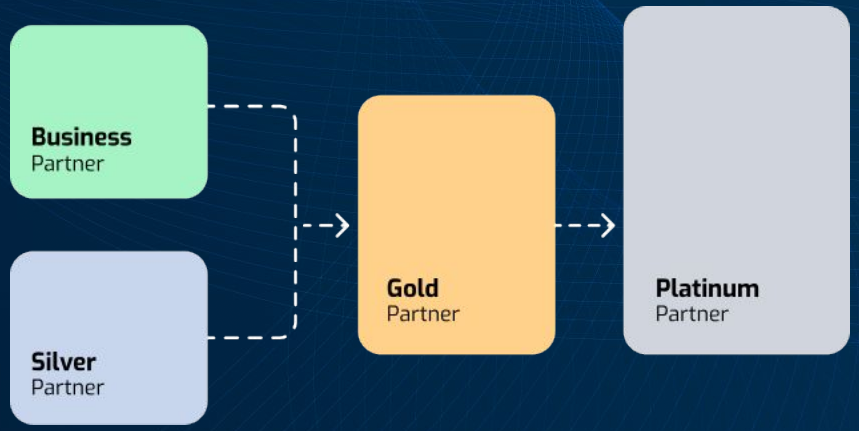
- **Impulsa ventas, ofrece soporte y aprovecha nuestros equipos de ingeniería y onboarding** para acelerar los procesos de implantación.
- **Proporciona formación y acceso a productos** que te sitúen a la vanguardia en la optimización de la última milla.
- **Aumenta tus ingresos** sumando soluciones complementarias a tu portfolio de servicios.
- **Diferénciate** impulsando la eficiencia operativa y convierte el delivery en un factor distintivo de tus clientes.

Un programa para cada tipo de partner

deliverea Partners

El programa de partners ofrece una estructura basada en Tiers:

Business, Silver, Gold y Platinum. Todos los socios que se adhieren al programa de Tech Partners se adhieren inicialmente al programa Business o Silver en función de la naturaleza de la colaboración. **El avance a un Tier superior está condicionado al cumplimiento de los requisitos del Tier actual desbloqueando nuevas ventajas e incentivos.**



Program overview

deliverea Partners

	Platinum	Gold	Silver	Business
Value Add Provided	Market awareness, Sales, Consulting Services, Support, Account Management	Market awareness, Sales, Consulting Services, Support	Market awareness, Sales, Consulting Services	Market awareness
Skill sets				
Sales Cycle	●	●	●	●
Implementation	●	●	●	
After sales support	●	●		

deliverea

Partners